



西安天圣科技有限公司成立于 2017 年，资金雄厚，总营业面积近一千多平方米，装修风格独具个性。公司主要经营各种优质无事故二手名车，车源丰富，展厅名车近 100 余台，目前有三家门店，大量现车实地展示，并且公司管理团队拥有超前的营销理念和管理机制，未来计划先后将开展陕西省乃至全国各地分公司的建立，以满足各地客户的需求，力争打造国内二手名车知名企业，客户买车卖车首选品牌，成为二手车行业中的领导者。

二手车行业发展广阔，2015 至 2016 年迎来了行业市场的井喷期，目前我们国内市场交易活跃度日益增强，可看出我国二手车市场具有巨大的增长空间，各地的二手车市场都在快速发展，大型连锁二手车企业也相继出现。随着二手车市场的进一步稳定发展，二手车市场交易量远大于新车交易量。可谓前景可观！

我公司欢迎莘莘学子、有志青年加入天圣，加入二手车行业，同时公司长期接受各相关专业实习生，公司提供给员工广阔的发展空间，良好的竞争机制和成长平台！一旦录取，待遇从优！

应聘者请携带本人身份证、学历证以及简历前来公司人力资源部！

总部地址：莲湖区太奥广场北区天圣二手名车

公司电话：17691232057 苏经理

长期招聘！应聘时间为：9:00-17:30



招聘简章

一、实习二手车评估师：

岗位职责：

- 1、了解汽车评估业务操作流程，具有团队合作意识；
- 2、结合汽车相关资料对二手车的技术状况进行鉴定，预估和查验车辆的使用状况；
- 3、沟通终端客户需求，收集相关车辆信息；
- 4、严格按照公司的标准和流程预估车辆的销售价格，并提出合理建议；
- 5、辅助销售顾问进行二手车交易。

任职要求：

- 1、有驾照，有二手车评估师证书或互联网检测经验优先；
- 2、具备一定客户沟通和问题处理能力；
- 3、热爱汽车行业，诚实守信，品行端正。

二、实习汽车电话销售

岗位职责：

- 1、通过电话和各种工作平台与客户进行有效沟通了解客户需求, 为客户寻找最为合适的车源信息并完成整台车辆的销售；
- 2、长期维护老客户，挖掘老客户的潜在业务；
- 3、定期与合作客户进行沟通，建立良好的长期合作关系；
- 4、负责搜集新客户的资料并进行沟通,开发新客户；



5、通过电话与客户进行有效沟通了解客户需求, 寻找销售机会并完成销售业绩。

任职要求：

- 1、年龄不限，口齿清晰，普通话流利，语音富有感染力；
- 2、对销售工作有较高的热情；
- 3、具备较强的学习能力和优秀的沟通能力；
- 4、性格坚韧，思维敏捷，具备良好的应变能力和承压能力；
- 5、有敏锐的市场洞察力，积极的工作态度，有相关电话销售工作经验者优先。

先。

三、实习汽车销售顾问

岗位职责：

- 1、负责客户的咨询，回答买家关于车况、车价的问题；
- 2、负责带看二手车销售，促成交易的达成；

任职要求：

- 1、普通话标准，思维敏锐，具有亲和力；
- 2、有过中介销售、二手车、汽车销售经验者优先；
- 3、人品端正，处事积极，目标感强，能够承担工作压力；
- 4、有团队合作精神，应变能力强，自律性强；
- 5、对挑战万元高薪欲望强烈并有规划，执行力强者优先。

福利待遇：

- 1、高于同行业薪资
- 2、每月一次员工团建、员工生日会

3、所有员工转正后缴纳社保

4、管午餐、有餐补、交通补助和话补，国家法定节假日休假等